



## EVALUACIÓN Y CIERRE

REFLEXIONA, EVALÚA Y CELEBRA TU CRECIMIENTO PROFESIONAL



### 1. AUTOEVALUACIÓN TEÓRICA

Marca tu nivel de confianza en cada tema:

1 = Bajo      2 = Medio      3 = Alto

Tema	1	2	3
Evaluación final del cliente	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Casos prácticos y análisis	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Anatomía aplicada y áreas de trabajo	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ética profesional y responsabilidad	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Documentación y registro profesional	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Cierre de sesión y recomendaciones	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Resolución de casos y adaptabilidad	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Integración de todo lo aprendido	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>



### 2. EVALUACIÓN DE CONOCIMIENTOS

Selecciona la opción correcta:

- ¿Cuál es el propósito principal de la evaluación final del cliente?
  - Vender más sesiones
  - Medir resultados y satisfacción
  - Cambiar el protocolo
  - Terminar rápido la sesión
- ¿Qué documento es esencial para registrar el progreso del cliente?
  - Recetas de productos
  - Ficha de evaluación
  - Publicidad
  - Lista de precios
- ¿Qué debes considerar al cerrar una sesión?
  - Salir inmediatamente
  - Agradecer, dar recomendaciones y agendar seguimiento
  - Hablar por teléfono
  - Ofrecer otros servicios sin evaluar
- ¿Qué caso práctico implica trabajar la zona abdominal con ventosas?
  - Caso 1: Celulitis
  - Caso 2: Tensión cervical
  - Caso 3: Abdomen y digestión
  - Caso 4: Estrés y ansiedad
- ¿Qué actitud refleja la ética profesional?
  - Prometer resultados garantizados
  - Respetar los límites del cliente y actuar con responsabilidad
  - Usar técnicas sin consentimiento
  - Hablar mal de otros profesionales
- ¿Qué herramienta ayuda a medir el desarrollo profesional?
  - La comparación con otros
  - La autoevaluación constante
  - El número de clientes atendidos
  - Las redes sociales



### 3. EVALUACIÓN PRÁCTICA

Evalúa tu desempeño práctico:

1 = Necesita mejorar      2 = En proceso      3 = Competente

Criterios	1	2	3
Aplicación de evaluación final al cliente	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Análisis correcto de resultados	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Selección de recomendaciones adecuadas	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Manejo ético y profesional del caso	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Registro y documentación completa	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Comunicación efectiva y empática	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Cierre de sesión adecuado	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Adaptación a las necesidades del cliente	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>



### 4. REFLEXIÓN Y DESARROLLO PERSONAL

Responde con honestidad:

- ¿Qué aprendizajes de este módulo consideras más valiosos? \_\_\_\_\_
- ¿Qué situación práctica te resultó más desafiante y por qué? \_\_\_\_\_
- ¿Cómo aplicarás lo aprendido para mejorar la experiencia de tus clientes? \_\_\_\_\_
- ¿Qué compromiso personal estableces para seguir creciendo profesionalmente? \_\_\_\_\_



### 5. PLAN DE MEJORA

Objetivo	Fecha
Profundizar en evaluación y análisis de resultados	__/__/__
Mejorar el manejo de casos prácticos	__/__/__
Fortalecer la ética y responsabilidad profesional	__/__/__
Optimizar el registro y documentación	__/__/__
Ofrecer un cierre de sesión más completo	__/__/__



### 6. EVALUACIÓN VISUAL

Identifica el paso correcto que representa el cierre de sesión:

1

Explorar resultados y dar recomendaciones

2

Atender otra llamada mientras el cliente se va

3

Despedirse y agradecer, agendar seguimiento

4

Guardar materiales sin conversar



### 7. RESULTADOS Y SEGUIMIENTO

Sección	Puntaje obtenido	Puntaje máximo
Autoevaluación teórica	___	/ 24
Evaluación de conocimientos	___	/ 24
Evaluación práctica	___	/ 24
Reflexión y desarrollo personal	___	/ 14
Plan de mejora y evaluación visual	___	/ 14
<b>TOTAL</b>	___	<b>/ 100</b>



### INTERPRETACIÓN

Puntaje	Nivel
85 - 100	Excelente
70 - 84	Muy bueno
50 - 69	En desarrollo
0 - 49	Necesita refuerzo y práctica

“Cada evaluación es un paso hacia tu mejor versión profesional. Sigue creciendo, impactando vidas y dejando huella con tu conocimiento.”

